

Progetti di PPP: sostenibilità economico-finanziaria, bancabilità





La conferma dell'importanza del PPP nelle strategie del Governo

«La compartecipazione di risorse pubbliche e private nella realizzazione di opere di interesse collettivo raggiunge il triplice obiettivo di:

- 1. migliorare l'efficienza dell'utilizzo dei fondi pubblici;
- 2. selezionare e realizzare le opere pubbliche con un più alto tasso di rendimento in termini economici e di benessere dei cittadini;
- 3. moltiplicare le opere che si possono realizzare nel rispetto dei vincoli di bilancio.»

Dichiarazioni del Ministro dell'Economia e delle Finanze, Prof. Giovanni Tria al Convegno del MEF di presentazione del contratto standard PPP



Roma, 18 luglio 2018



Ma anche:

- Unica gara per individuare progettista, costruttore e gestore;
- Interlocutore unico;
- Trasferimento dei rischi di prog./costruzione, disponibilità, qualità dei servizi;
- Operazione off balance.

NON SOLO VANTAGGI, MA ANCHE ELEMENTI DI ATTENZIONE



4 TEMIDIBASE SUL PPP

1. Trasferimento dei rischi (differenza con appalto)

Art. 3 Codice Appalti lett. zz.

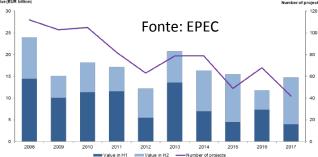
Rischio trasferito \Rightarrow se NON è garantito il recupero degli investimenti effettuati o dei costi sostenuti per la gestione dei lavori o dei servizi oggetto della concessione. Deve esserci \Rightarrow reale esposizione alle fluttuazioni del mercato: potenziale perdita subita dal concessionario non puramente nominale o trascurabile.

Mancato trasferimento → contratto nullo

TAR Sardegna n. 213/2011, TAR Piemonte n. 1953/2012

4. Interesse verso PPP ma...

poche operazioni e di importo elevato



- Financial close 2017: 42 (risultato più basso dal 1997)
- Valore operazioni giunte al financial close: 14,4 €/mld
- Valore medio delle operazioni: 350 €/mln
- Maggiori 8 operazioni (10,2 €/mld) = 69% del totale

2. Equilibrio economico-finanziario

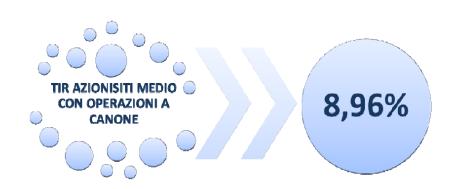
Linee Guida ANAC n. 9/2018 (parte non vincolante)

L'equilibrio eco-fin è verificato quando:

VAN del progetto e azionista pari a ZERO.

Se i valori di VAN e TIR di progetto NON tendono all'equilibrio significa che il contratto contiene margini di extra-redditività per il partner privato che ne riducono il trasferimento del rischio.

3. Rendimento delle operazioni PPP



Fonte dati DIPE Cresme



3 ASPETTI INSCINDIBILI



SOSTENIBILITA' ECONOMICO-FINANZIARIA

concetto strettamente connesso con la gestione dei rischi



Convenienza per l'operatore privato:

Indicatori della performance soddisfacenti in relazione al rischio trasferito

TIR Equity > Rendimento atteso dell'Equity (Ke)

VAN progetto > 0

TIR progetto > WACC (costo ponderato del capitale)

Sostenibilità per l'Amministrazione:

Contributo pubblico congruo per l'equilibrio ed erogato a SAL

Canoni di disponibilità non fissi, ma commisurati all'effettiva disponibilità dell'opera

Convenienza rispetto a strumenti tradizionali (Public Sector Comparator – art. 181 Cod. Appalti)

- VAN > 0 → Extraprofitto / Aiuto di stato
- In attesa benchmark DIPE su rendimenti equity (richiesto da linee Guida ANAC)

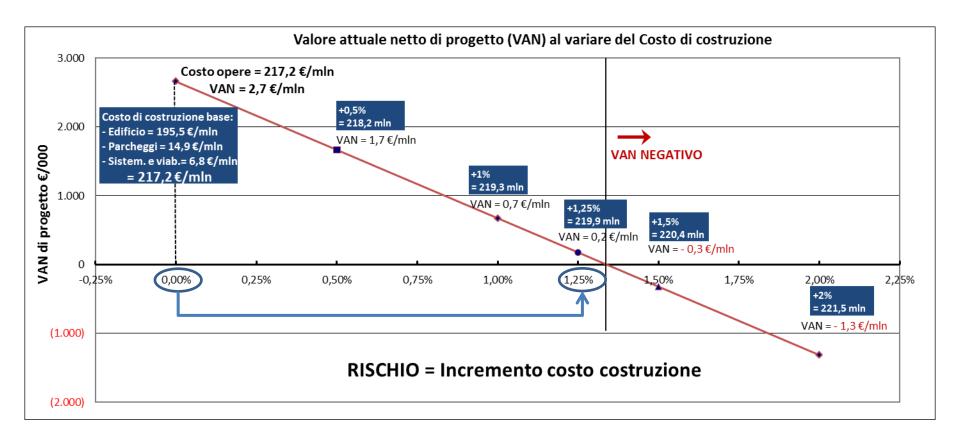
- Fiscalità sul canone disponibilità (IVA)
- Limiti della PSC (metodologia, eccessiva discrezionalità, P.A. virtuose etc.)



SOSTENIBILITA' ECONOMICO-FINANZIARIA

concetto strettamente connesso con la gestione dei rischi





Rischio trasferito

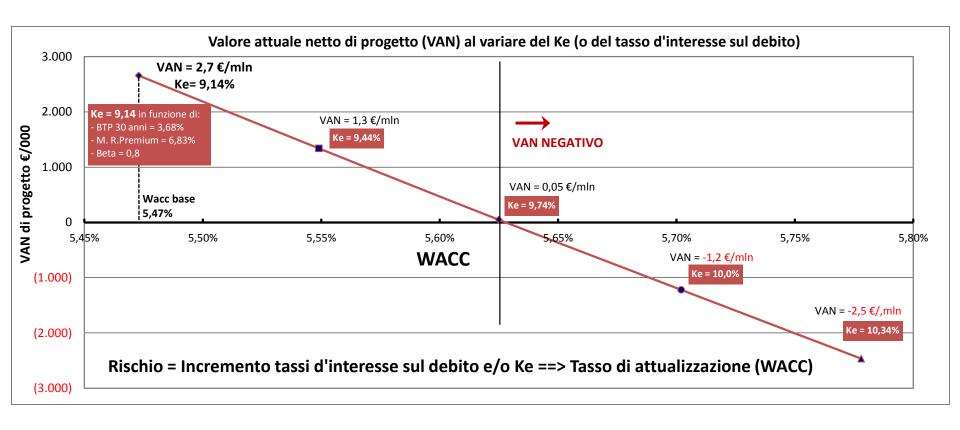
«se NON è garantito il recupero degli investimenti effettuati» art. 3 lett. zz Codice Appalti



SOSTENIBILITA' ECONOMICO-FINANZIARIA

concetto strettamente connesso con la gestione dei rischi





Ma il corretto trasferimento dei rischi, nella sua accezione finanziaria (VAN = 0), può limitare il PPP?



BANCABILITA'









Principali critiche alle Linee Guida ANAC:

- Il Ke rappresenta un equo rendimento o il rendimento minimo accettabile?
- Variazioni limitate del progetto determinano criticità nell'operazione
- Contemporaneità di: VAN progetto + VAN Azionista = 0, realizzabile?
- VAN = 0 consente ancora la bancabilità?

(DSCR > 1,30x)



BANCABILITA'



«[...] i bandi e i relativi allegati, ivi compresi, a seconda dei casi, lo schema di contratto e il piano economico finanziario sono definiti in modo da assicurare adeguati livelli di bancabilità, intendendosi per tali la reperibilità sul mercato finanziario di risorse proporzionate ai fabbisogni, la sostenibilità di tali fonti e la congrua redditività del capitale investito» (art. 165 comma 3 del Codice Appalti)

- → Le banche richiedono indici di copertura (DSCR e LLCR) sempre più elevati (>1,30x)
- → Soft commitment. Il rilascio di tale «impegno» richiede solidità dei flussi di cassa non sempre conciliabili con il trasferimento del rischio (canone decurtabile)
- → L'Asseverazione è spesso carente ed in ogni caso non solleva la P.A. da un'attenta valutazione di ogni aspetto del PEF (CS n. 483/2001, n. 39/2012): il default dell'operazione impatta anche sulla PA!!

Sostenibilità economico-finanziaria e bancabilità non bastano ...



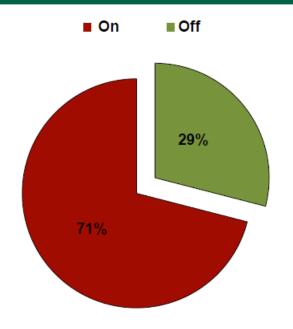


Ben **24 contratti di concessione perfezionati nel periodo 2010 – 2014** sono stati oggetto di attenta analisi da parte di ISTAT; le operazioni riguardavano prevalentemente progetti nel settore ospedaliero (16), oltre ad iniziative nel settore dei trasporti urbani (3), scuole, sviluppo urbano, social housing, ecc.

L'ammontare complessivo dei contratti risultava pari a 4.000 €/mln.



FIGURE III.1-5: ON/OFF GOVERNMENT BALANCE SHEET (%DISTRIBUTION)



A FOCUS ON PPP; IN ITALY

8th Annual Meeting of Senior PPP Officials 23-24 March 2015. OECD Conference center. Paris

2015

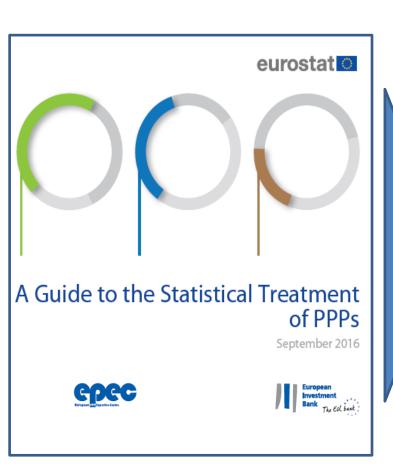
Pag. 10 - "The on/off balance sheet assessment of the 24 contracts is mainly based on an analysis of risk allocation (see Section III.2), in light of European rules".



IMPATTO SUI BILANCI PUBBLICI



Al fine di poter considerare l'operazione di PPP off balance per la PA



Il Manuale Eurostat/EPEC del settembre 2016 è il principale riferimento:

According to Eurostat, there would be a strong presumption that the PPP is <u>off balance</u> <u>sheet</u> for government if, after step 2, it has:

- no more than one VERY HIGH importance provision, no HIGH importance provisions and no more than two MODERATE importance provisions; or
- no VERY HIGH importance provisions, no more than two HIGH importance provisions and no more than one MODERATE importance provision; or
- no VERY HIGH importance provisions, no more than one HIGH importance provision and no more than four MODERATE importance provisions; or
- no VERY HIGH importance provisions, no HIGH importance provisions and no more than seven MODERATE importance provisions.



IMPATTO SUI BILANCI PUBBLICI



ESEMPIO 1:

Theme 14: Financing arrangements	Chapter 3 reference	Automatically ON BALANCE SHEET	VERY HIGH importance	HIGH importance	MODERATE importance
Authority/government financing at or above the 50% threshold as described in Theme 14.4	14.4	~	Tra il 30%/49%		

Ai fini del calcolo del contributo pubblico massimo erogabile:

- Codice appalti (D.Lgs n. 50/2016) → «49% del costo dell'investimento complessivo,
 comprensivo di eventuali oneri finanziari» (manca definizione di Investimento se non in UTFP)
- Nello schema tipo MEF 2018 → più estensivo: Manut. straordinarie (con Accantonamenti PA)
- 3. Eurostat /EPEC più restrittiva → «Capital expenditure» = lavori, forniture e spese tecniche (*)

"Capital Expenditure" (investimento iniziale): oneri per lavori, attrezzature e arredi, nonché le spese tecniche; i più recenti orientamenti Eurostat escludono, dunque, le spese per la strutturazione finanziaria, le spese per altri oneri accessori

(*) E' ragionevole presumere che tali orientamenti, più recenti, rettifichino quanto riportato nella Circolare della Presidenza del Consiglio dei Ministri – adottata d'intesa con ISTAT - in data 27 marzo 2009 (in attuazione dell'art. 44, comma 1-bis, del DL n. 248/2007, convertito con modificazioni dalla Legge n. 31/2008); secondo quanto riportato negli allegati di tale Circolare, il costo dell'investimento deve comprendere anche i "costi di strutturazione finanziaria (ad esempio: commissioni bancarie, cassa iniziale e Debt Service Reserve Account pre-finanziata, ecc.); gli oneri finanziari di preammortamento sui finanziamenti bancari". Tuttavia, tenuto conto delle più recenti indicazioni, un approccio prudenziale suggerisce di non includere nel concetto di investimento ("Capital Expenditure") gli oneri della strutturazione finanziaria.



IMPATTO SUI BILANCI PUBBLICI



ESEMPIO 2:

	Chapter 3 reference	Automatically ON BALANCE SHEET	VERY HIGH importance	MODERATE importance
Refinancing: gain-sharing provisions that do not align with either approach as described in Theme 14.6.2	14.6.2	✓		

ATTENZIONE: anche eventuali previsioni contrattuali più favorevoli alla PA possono determinare la classificazione ON BALANCE dell'operazione!

- 1. Nei contratti di PPP si prevede spesso che eventuali benefici finanziari derivanti da rifinanziamento a condizioni più vantaggiose (*Refinancing gains*) vadano condivisi con la PA;
- 2. PA incassa, dunque, una % del Refinancing gains (es. somma una tantum o minor canone annuo);
- 3. Eurostat/EPEC stabilisce che la quota di beneficio da riconoscere alla PA non può essere superiore ad 1/3 del beneficio complessivo da rifinanziamento → una quota maggiore comporterebbe l'*Automatically ON BALANCE SHEET for government*.







Infrastructure Investment Policy Blueprint

Evolving Infrastructure Debt Landscape

- Historically provided an estimated 90% of infrastructure debt finance globally
- Regulatory changes are causing pressure on lending
- Other sources of debt finance need to be unlocked to help close the infrastructure gap

Banks

Capital markets

- Historically are a small part of infrastructure lending
- Some government initiatives to increase volume, but structural factors are keeping participation low, particularly in emerging markets

 Long-term investors such as pension funds, insurance companies and sovereign wealth funds are becoming more active, through either capital markets, direct loans or debt funds

Long-term investors

- Source: World Economic Forum
 - **Key recommendations**
- Create an efficient, predictable and standardized procurement process

Conduct market sounding

with investors

Analyse project **returns** from the **investors**' **perspective**; focus on **financial returns**

"

Infrastructure is the bedrock of a nation's competiveness, prosperity and even social well-being.

"

Investors evaluate an infrastructure opportunity in relation to other asset classes such as government bonds, equity markets and private equity. That is to say, investors are evaluating not just how but whether to invest in infrastructure at all.

14





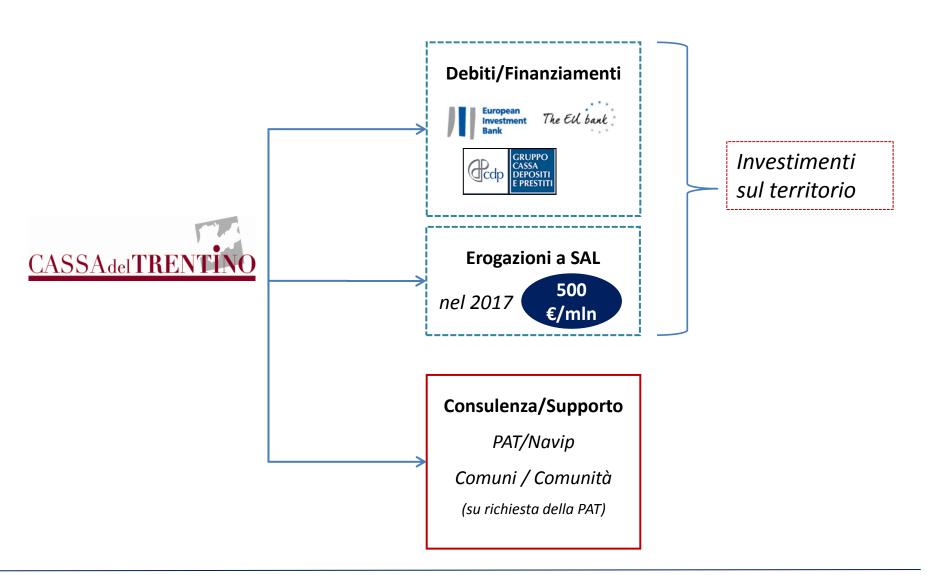
Il Valore aggiunto delle Linee Guida BZ

In merito agli aspetti di natura economico-finanziaria, tra i principali vantaggi:

- 1. Confrontabilità delle Proposte (in passato molta eterogeneità nei PEF);
- 2. Minori costi e tempi di valutazione Proposte;
- 3. Si evitano o si limitano carenze, omissioni, imprecisioni delle Proposte di PPP, ad es:
 - a. calcolo degli indicatori (TIR, VAN, DSCR etc.);
 - b. costituzione della SPV prima dell'aggiudicazione;
 - c. modalità di presentazione delle cauzioni e garanzie (coperture, calcolo etc.);
 - d. calcolo spese di predisposizione delle Proposte;
 - e. maggiori possibilità di classificazione off-balance delle opere.



Il ruolo di CdT nel sistema della Provincia autonoma di Trento





PPP in Trentino: gestione strutture ricettive e formative della PAT

Stazione appaltante: PAT

Principali elementi:

• Durata: 15 anni;

- Investimento iniziale: 0,6
 €/mln; manutenzioni
 programmate: 0,5 €/mln
- Contributo iniziale: 0 €/mln; integrazione tariffaria: con cap annuale;
- Rischi su Concessionario: oltre a progettazione/costruzione investimento, finanziario, manutenzioni, ecc., è posto in capo al concessionario il rischio domanda.

Firma Convenzione 07.06.2018

l'Adige

13,00,2018

Aggiudicazione 29.09.2017

Bando GUUE 21.12.2016

Determina n. 63 del 21.10.2016

D.Lgs. n. 50 del 19.04.2016

Pubblico interesse DGP n. 2430 -30.12.2015

Proposta 24.12.2014

Colonie all'Aerat per altri 15 anni

La coop vince l'appalto da oltre 26 milioni di euro

ANGELO CONTE

Aerat si aggiudica la gestione per 15 anni delle due colonie diurna di Candriai e marina di Cesenatico. La cooperativa, guidata da Edo Grassi, si è infatti aggiudicata ufficialmente il bando di gara pubblicato secondo le modalità della finanza di pro-

La gestione delle strutture di Candriai e di Cesenatico assegnata in project financing all'unica offerta pervenuta simo, secondo le previsioni della gara, verserà annualmente un valore complessivo di 460.000 euro (il resto deriverà dagli incassi di Aerat per le attività svolte). I 460.000 euro sono l'integrazione tariffaria massima annua a carico della Provincia, senza alcun minimo garantito per Aerat, ma solo in funzione delle reali presenze realizzate in colonia e su scuola natura. «Di fatto la Provincia spiega Grassi - attraverso l'integrazione tariffaria, mira a garantire la più ampia accessibilità a tutte le famiglie, riducendo indirettamente i prezzi dei servizi di pubblico interesse sui quali interviene. Aerat coinvolge tutto il Trentino: le presenze in colonia sono state realizzate ospitando bambini e ragazzi provenienti da tutte le comunità di valle, anche quelle più piccala adatanticeimi pacci Caci

ASSOCIAZIONE

La cooperativa Aerat gestisce dal 1980 le colonie climatiche marine di proprietà della Provincia a Cesenatico. Le strutture nel corso degli anni hanno subito diverse opere di ampliamento e ristrutturazione Dal 2003, poi, Aerat gestisce anche il rinnovato Centro Formativo di Candriai sul Monte Bondone sempre della Provincia.

ferti dalle due strutture. Immobili per i quali, sia a Candriai sia a Cesenaticio, il gestore dovrà investire entro i primi tre anni dall'assegnazione del bando di gara circa 600.000 euro per lavori di straordinaria amministrazione. Ulteriori 493.000 euro circa dovranno essere investiti per oneri di manutenzione straordinaria nell'arco dei 15 anni della concessione. Da



PPP in Trentino: gestione centri natatori in Valsugana

Stazione appaltante: Comunità Valsugana e Tesino

Firma Convenzione 21.12.2017

BANDI

Affidamento della concessione delle piscine comunali in Lombardia e Trentino

Poli sportivi in Pf a Pavia e Borgo Valsugana

Principali elementi:

• Durata: 21 anni;

• Investimento iniziale: 0,4 €/mln (wellness, attrezzature, arredi, impianti, ecc.); manutenzioni programmate: 0,4 €/mln

• Contributo iniziale: 0 €/mln; Canone annuo: < 0,2 €/mln;

 Rischi su Concessionario: oltre a progettazione/ costruzione, finanziario, manutenzioni, ecc., è posto in capo al concessionario il rischio domanda. Aggiudicazione 23.11.2017

Bando GUUE 05.07.2017

Determina n. 225 del 28.06.2017

Rilancio sulla

17-22 LUGLIO 2017

COMUNITÀ BORGO VALSUGANA

Il secondo Project riguarda tre comuni trentini della Valsugana: Borgo
Valsugana, Castel Ivano e Roncegno
Terme. Li manda in gara la Comunità
Valsugana e Tesino. Il Pf riguarda la
concessione della durata di 21 anni
(252 mesi) per la gestione dei tre poli
natatori dei rispettivi comuni più i servizi di programmazione e gestione delle attività didattico-sportive e ludiche





TRENTINO DOMENICA 27 MAGGIO 2018

Pubblico interesse Delibera Com. Esecutivo n. 172 -20.10.2016

Proposta 27.07.2015

Taglio del nastro alla piscina dei Comuni

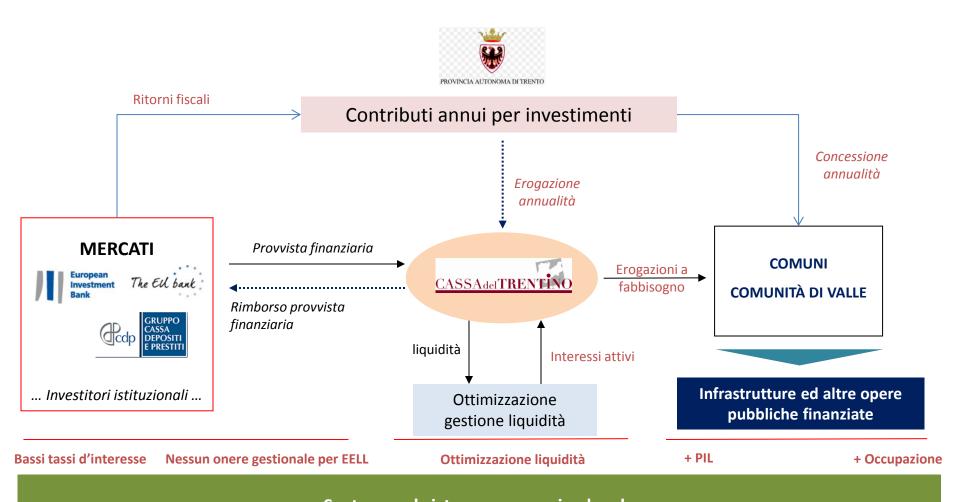
Inaugurazione ufficiale della struttura di via Gozzer a Borgo attesa 12 anni e fortemente voluta da 21 amministrazion

Il taglio del nastro ha ufficialmente inaugurato il centro natatorio sovracomunale di via Gozzer. Un impianto- in funzione da fine dicembre- che va a completare e arricchire l'offerta sportiva, sociale e turistica della valle. Un iter lungo, partito nel 2006, che ha visto in prima linea Comunità di valle e Comuni: per





CdT: modello operativo







2018 - CdT: «one for all»

...eccellente merito di credito...

Fitch Ratings

Α-





Due notches in più rispetto allo Stato sovrano: caso difficilmente riscontrabile nel mondo

Modello Cassa del Trentino S.p.A: «one for all»

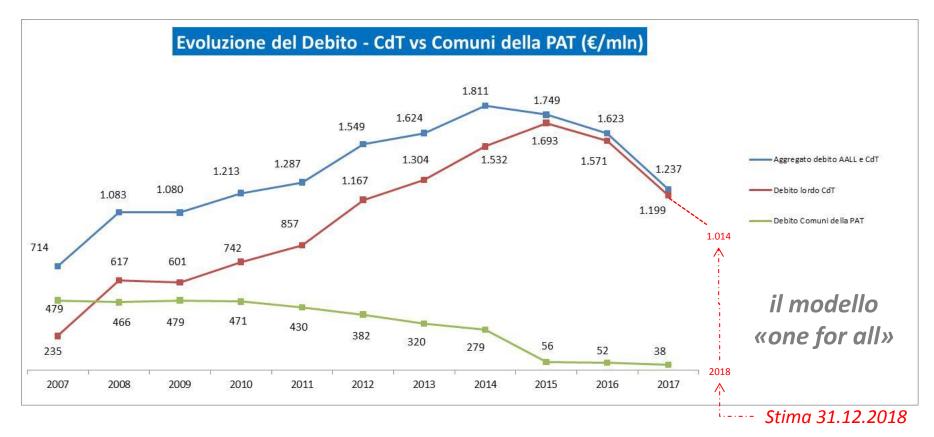
- Avendo CdT un rating migliore di quello dei Comuni [e, soprattutto, di quello dello Stato sovrano], perfezionare un'unica operazione di debito, per finanziare centinaia di opere pubbliche, risulta meno costoso rispetto a far stipulare a ciascun Comune singoli mutui.
- Il modello «one for all» evita che ciascun Comune o ciascuna Comunità di Valle si debba dotare o debba rafforzare la propria area finanza per bandire le gare per la contrazione dei mutui e gestire i debito;
- Tale modello spiega il consenso raccolto sui mercati finanziari, il rapporto di stretta collaborazione con la Banca Europea degli investimenti ed i positivi giudizi delle agenzie di rating che si esprimono sull'operato di CdT.



2018 - CdT: la gestione del debito....in sensibile riduzione

La tabella evidenzia due importanti temi:

- 1. con la progressiva riduzione del debito dei Comuni si è assistito al progressivo incremento del debito di CdT;
- 2. dal 2014 il trend del debito (lordo e netto) di CdT evidenzia un trend di costante riduzione.





Bilancio 2017 - CdT: un anno a supporto dello sviluppo del Trentino

